Wir sind GARANT Talents!

GARANT Talents - Ihr Partner für direkte Personalvermittlung!

Seit über 27 Jahren sind wir Ihr zuverlässiger Partner, wenn es um die Suche nach dem perfekten Job geht. Wenn Sie als Fach- oder Führungskraft durchstarten möchten bieten wir Ihnen maßgeschneiderte Lösungen für Ihre berufliche Laufbahn. Mit unserer Expertise in der professionellen Personalvermittlung öffnen wir Ihnen die Türen zu attraktiven und passenden Arbeitsstellen bei den besten Arbeitgebern in Ihrer Region.

Renommierte Arbeitgeber der Region Südwestfalen vertrauen uns bei der professionellen Rekrutierung, da wir **stets diskret, wertschätzend und kompetent** arbeiten und dabei **höchste Qualitätsstandards** einhalten.

Für Sie als Bewerber ist unser Service vollkommen unverbindlich und kostenfrei.

Wir unterstützen Sie dabei, den nächsten Karriereschritt zu machen und die Stelle zu finden, die am besten zu Ihren Fähigkeiten und Interessen passt.
Lassen Sie uns gemeinsam Ihre beruflichen Ziele erreichen und eine erfolgreiche Zusammenarbeit aufbauen.

Erfahren Sie mehr unter www.garant-personal.de/wir_sind_garant.

Account Manager (m/w/d) - direkte Personalvermittlung

(3546)

Standort: Unna Anstellungsart(en): Vollzeit

Gestalte den Vertrieb aktiv mit!

Für unseren Auftraggeber in Unna suchen wir einen engagierten **Account Manager**, der bestehende Kundenbeziehungen pflegt und neue Geschäftsmöglichkeiten erschließt. In dieser strategischen Position berichtest du direkt an den **Head of Sales Europe** und hast die Möglichkeit, den Vertrieb maßgeblich mitzugestalten. Es handelt sich um eine Stelle, welche im Rahmen einer Direktvermittlung zu besetzen ist.

Das erwartet Sie:

- Betreuung und Entwicklung bestehender Kunden sowie Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Erstellung und Verhandlung von Angeboten und Verträgen
- Enge Zusammenarbeit mit dem internationalen Vertriebsteam
- Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Identifikation neuer Potenziale
- Direkte Berichterstattung an den Head of Sales Europe mit regelmäßigen Updates zu Umsatzentwicklungen und Kundenprojekten
- Unterstützung bei der Umsetzung von Vertriebsstrategien und -zielen

Was Sie mitbringen:

- Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung mit Vertriebserfahrung
- Langjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise in einem internationalen Umfeld, alternativ hast du Erfahrung in einer Junior-Position aufgebaut und möchtest nun den nächsten Schritt in den Account-Management-Bereich gehen
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch in Wort und Schrift
- Hohe Kommunikationsstärke und Kundenorientierung
- Strategisches Denken und analytische Fähigkeiten
- Unternehmerisches Gespür und Hands-on Mentalität
- Gute Deutschkenntnisse
- Gute Englischkenntnisse

Unser Auftraggeber bietet Ihnen:

- Abwechslungsreiche Tätigkeit mit kurzen Kommunikations- und Entscheidungswegen
- Home-Office Möglichkeit
- Eine gezielte, gründliche Einarbeitung sowie Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein Team, das zusammenhält und ein respektvolles Miteinander in Augenhöhe lebt
- Corporate Benefit (Job-Bike)
- Viele Extras wie Mitarbeiterparkplatz, freie Getränke, frisches Obst und Firmenveranstaltungen

Kontaktdaten für Stellenanzeige

Sie sind in Anstellung, aber möchten wechseln? Das bleibt unter uns!

Wir nehmen den Datenschutz sehr ernst und garantieren Ihnen höchste Vertraulichkeit im Umgang mit Ihrer Bewerbung.
Ihre Daten werden äußerst diskret und seriös behandelt, um Ihre Privatsphäre zu schützen.

Frau Christiane Wortmann
Direktvermittlung Fach- und Führungskräfte

Garant Personalmanagement GmbH
Fachbereich Garant Talents
Friedrichstr. 83
58636 Iserlohn

Tel.: 02371 / 478 29 81
Mobil: +49 152 / 21 89 88 75
E-Mail: bewerbung@garant-talents.de
Web www.garant-talents.de

GARANT TALENTS

Abteilung(en): Dienstleistung & Sonstiges, Kaufmännisch & Verwaltung

Art(en) des Personalbedarfs: Direkte Personalvermittlung

Impressum